

## **ОСОБЛИВОСТІ ОЦІНКИ ВАРТОСТІ ФІНАНСОВОГО ПОТЕНЦІАЛУ ПІДПРИЄМСТВА**

### *Анотація*

У статті виявлено основні тенденції та особливості фінансового потенціалу підприємства, визначено його сутність, складові та методику оцінки фінансового потенціалу. Особливу увагу приділено методам оцінки вартості фінансового потенціалу підприємства згідно з поглядами різних вчених. Зроблено висновки, що сучасні концепції дослідження фінансового потенціалу підприємства застосовують певні моделі або сукупність моделей та методик. Проведене дослідження різних підходів до оцінки фінансового потенціалу показало, що найбільше відповідає сформованим принципам і цілям методика оцінки фінансового потенціалу підприємства, запропонована П.А. Фоміним, М. К. Старовойтовим. Також у дослідженні визначені деякі основні проблеми оцінки фінансового потенціалу. Запропоновано відповідні рекомендації.

**Ключові слова:** фінансовий потенціал, методика оцінки фінансового потенціалу, діагностика, моніторинг, ліквідність, фінансова стійкість, платоспроможність, експрес-аналіз, комбінований метод, горизонтальний аналіз, вертикальний аналіз, коефіцієнтний аналіз, експертний метод, комплексна оцінка фінансового потенціалу підприємства.

**Л.В. Гут, к.э.н., И.М. Тарантюк,**

Черновицкий торгово-экономический институт КНТЭУ, г. Черновцы

## **ОСОБЕННОСТИ ОЦЕНКИ СТОИМОСТИ ФИНАНСОВОГО ПОТЕНЦИАЛА ПРЕДПРИЯТИЯ**

### *Аннотация*

В статье выявлены основные тенденции и особенности финансового потенциала предприятия, определены его сущность, составляющие и методика оценки финансового потенциала. Особое внимание уделено методам оценки стоимости финансового потенциала предприятия согласно взглядам различных ученых. Сделаны выводы, что современные концепции исследования финансового потенциала предприятия применяют определенные модели или совокупность моделей и методик. Проведенное исследование различных подходов к оценке финансового потенциала показало, что больше всего соответствует сложившимся принципам и целям методика оценки финансового потенциала предприятия, предложена П. А. Фоминим, М. К. Старовойтовим. Также в исследовании определены некоторые основные проблемы оценки финансового потенциала. Предложены соответствующие рекомендации.

**Ключевые слова:** финансовый потенциал, методика оценки финансового потенциала, диагностика, мониторинг, ликвидность, финансовая стойкость, платежеспособность, экспрес-анализ, комбинированный метод, горизонтальный анализ, вертикальный анализ, коэффициентный анализ, экспертный метод, комплексная оценка финансового потенциала предприятия.

**Постановка проблеми.** У сучасних умовах господарювання промислові підприємства повинні адекватно реагувати на ринкові зміни. У зв'язку з цим необхідно збільшувати обсяги виробництва, раціонально використовувати трудові, виробничі та матеріальні ресурси, враховуючи нові суспільні потреби та найважливіші їхні чинники, а також забезпечувати динамізм власного фінансового потенціалу. Нинішні технології, за допомогою яких підприємство може оцінювати свій поточний стан і виробляти ефективні та результативні стратегії майбутнього розвитку, зазнають значних змін. У зв'язку з цим різко постає питання про вибір інструментарію аналізу та оцінки фінансового потенціалу підприємства, який дозволить оперативно визначати внутрішні можливості і слабкості підприємства, виявляти приховані резерви з метою підвищення ефективності його діяльності.

**Аналіз останніх досліджень і публікацій.** В даний час застосовуються різні методи оцінки фінансового потенціалу. Питаннями оцінки фінансового потенціалу підприємства займалися як вітчизняні, так і зарубіжні вчені, такі як І. Карашук, О. Маслак, Н. Міценко, А. Мед, О. Парацій, Ю. Гончарова, О. Дідченко, Є. Плаксін, Г. Ткачук, П. Фомін, М. Старовойтов та ін. У літературі досить багато уваги акцентується на термінологічному та класифікаційному аспектах проблеми, але недостатньо уваги відводиться методичному забезпеченню оцінювання фінансового потенціалу.

**Постановка завдання.** Метою статті є розгляд сутності фінансового потенціалу підприємства та виявлення найбільш поширених методів його оцінки.

**Виклад основного матеріалу.** У науковому дискусії присутнє розмаїття уявлень про фінансовий потенціал підприємств. Фінансовий потенціал – це агреговане уявлення системи кількісних і якісних показників, що характеризують фінансовий потенціал економічної системи як на поточний момент часу, так і на перспективу.

У науковій літературі [1; 6; 11] до фінансового потенціалу відносять як обсяг всіх наявних фінансових ресурсів підприємства, так і можливість їх ефективного розподілу. У вузькому розумінні ототожнюють фінансовий потенціал з потенційними фінансовими показниками виробництва, в широкому – з відносинами, що виникають на підприємстві з приводу досягнення максимально можливого фінансового результату. Найбільш поширеним є ресурсний підхід до визначення сутності фінансового потенціалу, менш поширеним – ототожнення його з показниками стабільності фінансового стану підприємства – ліквідності, фінансової стійкості, платоспроможності і т.ін.

Складовими фінансового потенціалу є внутрішній фінансовий потенціал (валові накопичення, дохідність підприємств, джерела грошових надходжень,

показники балансу, капітал підприємства) та зовнішній фінансовий потенціал (інвестори підприємства, фінансові інститути, страхові компанії та ін.).

Під оцінкою фінансового потенціалу підприємства слід розуміти визначення величини фінансових ресурсів і можливостей, якими володіє і розпоряджається підприємство, а також економічний результат їх ефективного використання. Оцінка фінансового потенціалу підприємства дозволяє виявити найбільш значні проблеми у фінансовій діяльності підприємства, встановити причини їх виникнення, визначити напрями покращення фінансових результатів і забезпечити стабільність, конкурентоспроможність та інвестиційну привабливість організації [3, с. 124].

Методика оцінки фінансового потенціалу підприємства повинна бути простою, але дозволяти отримувати максимально якісну інформацію про його поточний стан.

Сучасні концепції дослідження фінансового потенціалу підприємства застосовують певні моделі або сукупність моделей та методик. Зокрема, В. О. Кунцевич, проаналізувавши методичну основу діагностики фінансового потенціалу підприємства, виділив такі методи: метод застосування інтегральної (факторної) моделі; метод експертних оцінок фінансових коефіцієнтів або фінансових індикаторів; комбінований метод [2, с. 69]. Автор зауважив, що найефективнішим методом дослідження фінансового потенціалу підприємства є комбінований. Він поєднує детерміновані математичні залежності між індикаторами та факторами, а також враховує вплив зовнішнього та внутрішнього середовищ і рівень менеджменту на підприємстві.

О. Дідченко та Є. Плаксін виділяють три групи методів оцінки вартості фінансового потенціалу підприємства:

- витратний (майновий) – визначає вартість об'єкта за сумою витрат на його створення та використання;
- порівняльний (ринковий) – визначає вартість на базі зіставлення з аналогами, що вже були об'єктами ринкових угод, пройшли певні процедури оцінки;
- результатний (дохідний) – оцінює вартість об'єкта на засаді величини чистого потоку позитивних результатів від його використання [8].

При оцінці вартості потенціалу підприємства залежно від цілей оцінки, вартості, поставлених умов, стану самого об'єкта і стану економічного середовища використовують поєднання двох-трьох методів найбільш доречних у даній ситуації:

- методи дисконтованих грошових потоків, ринку капіталу і галузевих коефіцієнтів орієнтовані на оцінку підприємства, як діючого і такою, що буде надалі функціонувати;

– методи чистих активів і угод, навпаки, застосовуються у випадку, коли інвестор намагається закрити компанію або істотно скоротити обсяг її випуску;

– метод капіталізації варто застосовувати до тих компаній, що встигли нагромадити активи в результаті капіталізації їх у попередні періоди; цей метод найбільш адекватний при оцінці "зрілих" за своїм віком компаній.

Ю. С. Гончарова виділяє наступні методи оцінки фінансового потенціалу підприємства: 1) комбінований метод; 2) метод рівневої інтегральної оцінки; 3) метод вирівнювання; 4) експертний метод [7].

На думку Н. Г. Міценко, для оцінки фінансового потенціалу підприємства застосовуються такі методи: експрес-аналізу за допомогою основних фінансових показників; комплексного аналізу на основі системи аналітичних коефіцієнтів; застосування інтегральної (факторної) оцінки (моделі); комбінований метод та інші [4, с. 213].

До методів оцінки фінансового потенціалу А. Мед та М. Шухман [9] відносять:

– горизонтальний аналіз, який полягає в побудові однієї з декількох аналітичних таблиць, у яких абсолютні показники доповнюються відносними темпами зростання, при цьому цінність результатів горизонтального аналізу істотно знижується в умовах інфляції;

– вертикальний аналіз - показує структуру засобів підприємства і їх джерел;

– коефіцієнтний аналіз базується на інтегральній рейтинговій оцінці фінансового потенціалу підприємства, обчисленні основних коефіцієнтів (коефіцієнт фінансової незалежності, загальної ліквідності, самофінансування та ін.);

– експрес-аналіз ґрунтується на поточному аналізі основних показників діяльності підприємства.

Серед наявних у літературі поглядів на комбінований підхід до оцінювання фінансового потенціалу підприємства особливої уваги заслуговують праці П. А. Фоміна, М. К. Старовойтова [12], О. В. Парацій [5], які пропонують здійснювати оцінку фінансового потенціалу підприємства за такими етапами:

– визначення рівня фінансового потенціалу підприємства та його характеристика (високий, середній, низький);

– оцінка фінансового потенціалу підприємства за фінансовими показниками (експрес-аналіз основних показників, що характеризують ліквідність, платоспроможність і фінансову стійкість підприємства);

– оцінка фінансового потенціалу підприємства за критерієм "можливість залучення додаткового капіталу" (інвестиційна привабливість підприємства);

– оцінка фінансового потенціалу підприємства за критерієм "наявність ефективної системи управління фінансами підприємства";

– комплексна оцінка фінансового потенціалу підприємства (комплексним методом на основі вагової значимості кожної складової) [6, с. 19].

Проведене дослідження різних підходів до оцінки фінансового потенціалу показало, що найбільше відповідає сформованим принципам і цілям методика оцінки фінансового потенціалу підприємства, яка запропонована П. А. Фоміним, М. К. Старовойтовим [12].

Для визначення рівня фінансового потенціалу підприємства пропонують проводити експрес-аналіз основних показників, що характеризують ліквідність, платоспроможність та фінансову стійкість підприємства порівняно з пороговими значеннями (табл. 1).

Таблиця 1

**Рейтингова оцінка фінансового потенціалу підприємства за фінансовими показниками\***

Найменування показника	Високий рівень ФПП	Середній рівень ФПП	Низький рівень ФПП
Коефіцієнт фінансової незалежності	>0.5	0.3–0.5	<0.3
Коефіцієнт фінансової залежності	<0.3	0.3–0.5	>0.5
Коефіцієнт забезпеченості власними оборотними засобами	>0.1	0.05–0.1	<0.05
Коефіцієнт самофінансування	>1	0.5–1	<0.5
Коефіцієнт загальної ліквідності	>2.0	1.0–2.0	<1.0
Коефіцієнт швидкої ліквідності	>0.8	0.4–0.8	<0.4
Коефіцієнт абсолютної ліквідності	>0.2	0.1–0.2	<0.1
Рентабельність сукупних активів	>0.1	0.05–0.1	<0.05
Рентабельність власного капіталу	>0.15	0.1–0.15	<0.1
Ефективність використання активів для виробництва продукції	>1.6	1.0–1.6	<1.0

\*Джерело: [12]

Авторами дано стисло характеристику рівнів фінансового потенціалу підприємства. Так, діяльність підприємства з високим рівнем фінансового потенціалу підприємства прибуткова, фінансовий стан – сталий. Діяльність підприємства з середнім рівнем фінансового потенціалу підприємства прибуткова, але його фінансова стабільність дуже чутлива до змін як у внутрішньому, так і в зовнішньому середовищі. Якщо підприємство фінансово нестабільне, воно має низький рівень фінансового потенціалу.

Вчені В. В. Турчак та С. Д. Чижинська [6, с. 51] пропонують використання методики комплексної рейтингової оцінки, яка полягає у порівнянні системи показників, які характеризують фінансовий стан підприємства з еталонним підприємством, що має найкращі результати за досліджуваними показниками. Ця методика передбачає: збір і обробку аналітичної інформації за звітний період; вибір і обґрунтування системи показників, що використовуються для комплексної порівняльної рейтингової оцінки; розрахунок підсумкового показника рейтингової оцінки; класифікацію і ранжування підприємств за

рейтингом. Рейтингова оцінка може проводитись з використанням матричних моделей, за допомогою яких можна отримати єдиний інтегральний показник.

На наш погляд, проведене нами дослідження дозволяє виділити основні проблеми оцінки фінансового потенціалу підприємства:

1. Відсутність єдиного підходу до структури (напрямів) аналізу фінансового потенціалу, затвердженого на законодавчому рівні. Процес оцінки ускладнюється наявністю достатньо великої розмаїтості етапів аналізу. Кількість напрямів аналізу фінансового потенціалу коливається від 4 до 10, тобто структура аналізу та склад розділів її методики можуть бути різними та залежить від завдань, які необхідно вирішити за рахунок результатів аналізу. Накладає відбиток також галузь господарської діяльності, форма власності підприємства, види діяльності тощо. Основні питання виникають стосовно показників платоспроможності та ліквідності; прибутковості та рентабельності; ділової активності. Існують діаметрально протилежні підходи: в першому випадку показники платоспроможності та ліквідності розглядаються як одна група показників, в другому – як дві різні групи. Це стосується також показників прибутковості та рентабельності.

2. Відсутність методичного підходу до оцінки ефективності організації процесів постачання та збуту продукції. Як показують результати дослідження існуючих підходів до оцінки фінансового потенціалу, ні один із напрямів аналізу не передбачає проведення оцінки ефективності організації процесів господарської діяльності, зокрема, процесу постачання та збуту продукції. На наш погляд, такий аналіз можна було б передбачити у складі аналізу ділової активності підприємства. Дослідження методичних підходів аналізу фінансового потенціалу показали їх відмінність один від одного підбором показників та навіть методикою їх розрахунку, тобто набір показників може бути вільним, для досягнення кінцевої мети – можливості достовірної оцінки фінансового потенціалу підприємства.

3. Відсутність єдиного підходу до підбору системи показників для оцінки фінансового потенціалу за складом, кількістю та розмірністю. Кількість показників фінансового стану коливається від 15 до 49. Різні автори пропонують використовувати абсолютні, відносні, інтегральні, констатуючі, динамічні та порівняльні показники. Одночасне використання різних за розмірністю показників ускладнює узагальнення результатів оцінки фінансового потенціалу. Окремо розраховані в результаті аналізу показники потребують узагальнення з метою оцінки рівня фінансового потенціалу.

4. Некоректність оцінки фінансового потенціалу за допомогою узагальнюючих показників у зв'язку із нестабільністю економіки.

Перелік досліджених проблем можна доповнити за рахунок необхідності вдосконалення інформаційного забезпечення та потреби впровадження системи внутрішнього контролю фінансового потенціалу підприємства [10].

Для ефективного оцінювання фінансового потенціалу необхідно розробити єдині методичні підходи до аналізу фінансового потенціалу підприємств промисловості, які будуть затверджені на законодавчому рівні. При цьому вважаємо необхідним розробити: напрями аналізу фінансового потенціалу; перелік показників за кожним напрямом аналізу та методику їх розрахунку; методичний підхід до узагальнення результатів аналізу фінансового потенціалу та визначення рівня фінансового потенціалу; модель прийняття управлінських рішень щодо організації інноваційно-інвестиційної діяльності залежно від рівня оцінки фінансового потенціалу; облікові регламенти інформаційного забезпечення оцінки фінансового потенціалу підприємства; регламенти внутрішнього контролю фінансового потенціалу підприємства [9].

Оцінюючи різноманітні методики дослідження (аналізу, діагностики, моніторингу) фінансового потенціалу підприємства, зазначимо, що використання окремого методичного підходу недостатньо, оскільки широкий спектр якісних та кількісних факторів, що впливають на рівень фінансового потенціалу, варіюється залежно від галузі, виду діяльності, організаційно-правової форми підприємства, тривалості фінансового та операційного циклів тощо. Це зумовлює необхідність формування індивідуального комплексного підходу до дослідження фінансового потенціалу підприємства в умовах невизначеності навколишнього середовища функціонування та відповідного методичного інструментарію, вагоме місце в якому повинні посідати економіко-математичні методи і моделі. З огляду на комплексність об'єкта оцінки, необхідно застосовувати одночасно декількох методів, що забезпечать отримання результату, найбільш релевантного цілям оцінки.

**Висновки.** Фінансовий потенціал підприємства визначають як сукупність фінансових ресурсів і можливостей підприємства, які дають змогу забезпечити визначений стратегічний напрямок розвитку підприємства. Фінансовий потенціал повинен забезпечити оптимальне фінансування активів (ресурсів) підприємства задля підвищення його ринкової вартості, формування стабільності та ефективної діяльності. Більшість проблем діагностики фінансового потенціалу досі не вирішені. До таких проблем можна віднести: недостатню обґрунтованість показників, що входять в методики; обмеженість аналізу тільки оцінкою відносних показників (фінансових коефіцієнтів) та інші.

Кількісне значення фінансового потенціалу підприємства залежить від обсягу та структури фінансових ресурсів підприємства, а якісна характеристика визначається співвідношеннями між фінансовими ресурсами та джерелами їх формування; реалізація фінансового потенціалу детермінована до певних можливостей та умов діяльності підприємства; варіативність обсягу і структури залежить від фінансового стану підприємства

та фінансових результатів його діяльності; результатом використання фінансового потенціалу є обсяг чистих грошових потоків підприємства.

Різними можуть бути методи фінансового аналізу підприємств, проте можна сформувати принциповий підхід до порядку розрахунку основних оцінних показників фінансового потенціалу. Це дозволить обґрунтувати в подальших дослідженнях методичку оцінки фінансового потенціалу, інтегрувати різноманітні і часто різноспрямовані зміни показників, оскільки результати оцінки фінансового потенціалу використовуються як внутрішніми, так і зовнішніми користувачами. Крім того, специфіка різних галузей господарювання вимагає спеціалізації. Кінцевим результатом оцінки за нормативно встановленою методикою є прийняття управлінських рішень стосовно підвищення фінансового потенціалу підприємства.

**Список використаних джерел:**

1. Каращук І. В. Визначення таксономічного показника рівня розвитку для оцінки фінансового потенціалу підприємства / І. В. Каращук // *Управління розвитком*. – 2014. – № 10. – С. 28-31.
2. Кунцевич В. О. Підходи до діагностики фінансового потенціалу підприємства / В. О. Кунцевич // *Актуальні проблеми економіки*. – 2005. – № 1. – С. 68-75.
3. Маслак О. І. Особливості оцінювання фінансового потенціалу промислового підприємства / О. І. Маслак // *Вісник КрНУ ім. Михайла Остроградського*. – 2012. – Вип. 6. – С. 124-129.
4. Міценко Н. Г. Методичні підходи до оцінювання фінансового потенціалу підприємства / Н. Г. Міценко // *Науковий вісник НЛТУ України*. – 2012. – Вип. 22.7. – С. 213-219.
5. Парацій О. Аналіз фінансового потенціалу підприємства / О. Парацій // *Наукові записки УАД : наук.-техн. зб.* – Львів : Вид-во УАД, 2005. – № 14. – С. 18-21.
6. Турчак В. В. Методика оцінки фінансового потенціалу підприємства в сучасних умовах господарювання / В. В. Турчак, С. Д. Чижинська // *Молодий вчений*. – 2014. – №8 (11). – С.49-52.
7. Гончарова Ю. С. Методи та етапи оцінки фінансового потенціалу підприємства [Електронний ресурс]. – Режим доступу: [http:// www. rusnauka. com/ 15\\_ NPN\\_ 2013/ Economics/ 10\\_ 138990. doc. htm](http://www.rusnauka.com/15_NPN_2013/Economics/10_138990.doc.htm)
8. Дідченко О. І. Підходи до оцінки фінансового потенціалу як важливої складової інвестиційно-інноваційного потенціалу підприємства [Електронний ресурс] / О. І. Дідченко, Є. М. Плаксін. – Режим доступу: [http:// confcontact. com/ 2014 \\_ 04\\_ 25\\_ ekonomika\\_ i\\_ menedgment/ monography/ 24\\_ Dydchenko. htm](http://confcontact.com/2014_04_25_ekonomika_i_menedgment/monography/24_Dydchenko.htm)
9. Мед А. В. Аналіз методів оцінки фінансового потенціалу підприємства [Електронний ресурс] / А. В. Мед, М. Э. Шухман. – Режим доступу: [http:// www. rusnauka. com/ 8\\_ NMIW\\_ 2012/ Economics/ 10\\_ 103968. doc. htm](http://www.rusnauka.com/8_NMIW_2012/Economics/10_103968.doc.htm)
10. Ткачук Г. О. Проблеми аналізу фінансового потенціалу підприємств харчової промисловості [Електронний ресурс] / Г. О. Ткачук. – Режим доступу: [http:// www. rusnauka. com/ 35\\_ FPN\\_ 2014/ Economics/ 10\\_ 180356. doc. htm](http://www.rusnauka.com/35_FPN_2014/Economics/10_180356.doc.htm)
11. Толпежников Р. А. Оценка и прогнозирование фінансового потенціалу підприємства [Електронний ресурс] / Р. А. Толпежников. – Режим доступу: [http:// www. economy. nauka. com. ua/? op= 1& z= 1639](http://www.economy. nauka. com.ua/?op=1&z=1639)
12. Фомин П. А. Особенности оценки потенціалу промышленных предприятий [Електронний ресурс] / П. А. Фомин, М. К. Старовойтов. – Режим доступу: [http:// www. cfin. ru/ management/ manufact/ manufact\\_ potential. shtml](http://www.cfin.ru/management/manufact/manufact_potential.shtml)



**Lyubov Hut**, Candidate of Economic Sciences, **Iryna Tarantiuk**,  
Chernivtsi Trade and Economics Institute of KNTEU, Chernivtsi

**CHARACTERISTICS OF THE VALUE  
OF THE FINANCIAL POTENTIAL OF THE ENTERPRISE**

*Annotation*

The article revealed the basic trends and features of potential financial enterprises, defined its essence, components and methods of assessment of financial potential. Particular attention is given to methods of assessment of the potential financial value of the company according to the views of different scientists. The conclusions that concept Modern research potential financial enterprises used the certain model or an assembly of models and methods. Studied the different approaches to the estimation of financial potential showed that corresponded most prevailing principles i the purposes of financial evaluation method of enterprise potential, the proposed PA Fominym, MK Starovoitova. Also in the study of the problems identified some basic assessment of financial potential. A corresponding recommendations.

**Keywords:** financial capacity assessment methodology of financial potential, diagnostics, monitoring, likvidnist, financial stiykist, solvency, rapid analysis, kombinovanyy method, horizontal analysis, vertical analysis, koefitsiyentnyy analysis, expert method, comprehensive evaluation of enterprise financial potential.

**References:**

1. Karaschuk, I.V. (2014). Definition taksonomic indicator to assess the level of financial potential of the enterprise. *Upravlinnia rozvytkom [Management development]*, vol. 10, pp. 28-31 (in Ukr.).
2. Kuntsevych, V.O. (2005). Approaches to diagnostics of financial potential of the enterprise. *Aktual'ni problemy ekonomiky [Actual problems of economy]*, vol. 1, pp. 68-75 (in Ukr.).
3. Maslak, O.I. (2012). Features estimation of financial potential of industrial enterprise. *Visnyk KrNU im. Mykhajla Ostrohrads'koho [Bulletin KrNU them. Michael Ostrogradskiy]*, vol. 6, pp. 124–129 (in Ukr.).
4. Mitsenko, N.H. (2012). Methodical approaches to the estimation of financial potential of the enterprise. *Naukovyj visnyk NLTU Ukrainy [Scientific Bulletin NLTU Ukraine]*, vol. 22.7, pp. 213-219 (in Ukr.).
5. Paratsij, O. (2005). Analysis of financial potential of the enterprise. *Naukovi zapysky UAD [Scientific notes UAH]*, L'viv, vol 14, pp. 18-21 (in Ukr.).
6. Turchak, V.V. (2014). Methods estimation of financial potential of the enterprise in the contemporary economy. *Molodyj vchenyj [Young Scientist]*, vol. 8 (11), pp. 49-52 (in Ukr.).
7. Honcharova, Yu.S. Methods and assessment phases of financial potential of the enterprise. Available at: [http://www.rusnauka.com/15\\_NPN\\_2013/Economics/10\\_138990.doc.htm](http://www.rusnauka.com/15_NPN_2013/Economics/10_138990.doc.htm) (in Ukr.).
8. Didchenko, O.I., Plaksin, Ye.M. Accedit estimationem nummarias potentia quadam scilicet constituent Investment potentiales conatibus enim innovation. Available at: [http://confcontact.com/MMXIV\\_04\\_25\\_ekonomika\\_i\\_menedgment\\_/Monography/24\\_Dydchenko.htm](http://confcontact.com/MMXIV_04_25_ekonomika_i_menedgment_/Monography/24_Dydchenko.htm) (in Ukr.).
9. Med, A.V., Shuhman, M.E. Analysis of methods for assessing the financial potential of the enterprise. Available at: [http://www.rusnauka.com/8\\_NMIW\\_2012/Economics/10\\_103968.doc.htm](http://www.rusnauka.com/8_NMIW_2012/Economics/10_103968.doc.htm) (in Russ.).
10. Tkachuk, G.O. Problems potential financial analysis of enterprises of food industry. Available at: [http://www.rusnauka.com/35\\_FPN\\_2014/Economics/10\\_180356.doc.htm](http://www.rusnauka.com/35_FPN_2014/Economics/10_180356.doc.htm) (in Ukr.).
11. Tolpezhnikov, R.A. Estimation and forecasting the financial potential of the enterprise. Available at: <http://www.economy.nayka.com.ua/?op=1&z=1639> (in Russ.).
12. Fomin, P.A., Starovoytov, M.K. Features evaluate the potential of industrial enterprises. Available at: [http://www.cfin.ru/management/manufact/manufact\\_potential.shtml](http://www.cfin.ru/management/manufact/manufact_potential.shtml) (in Russ.).

